En ces temps de crise,

- seule une relation durable même à distance avec ses clients passés et futurs permet de réussir son commerce.
- les circuits courts reprennent leur sens.

Offert !

Wine'n Go, première application responsable de la relation client offre l'abonnement en 2020 aux exploitants viti-vini.

Quel objectif ?

Vous fournir un outil performant pour sécuriser votre commerce ou le relancer.

Quelles conditions ?

Être persuadé.e qu'il est important de bien s'occuper de ses clients et prospects et que bien les connaitre le favorise.

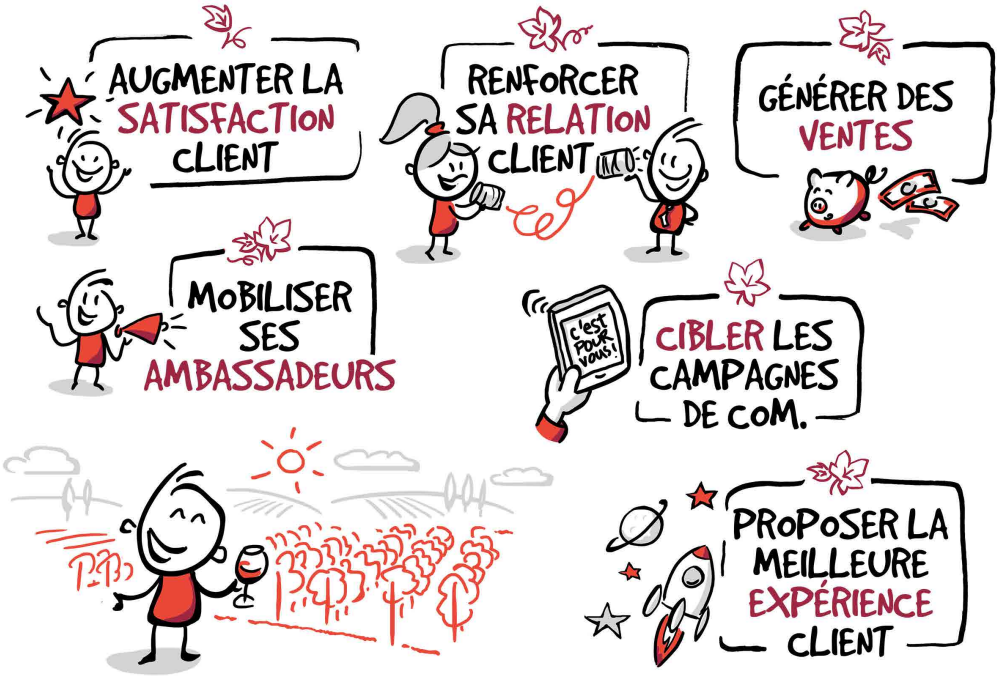
Avoir envie d'utiliser l'application pour construire une relation durable avec ses clients.

Avoir envie de faire performer sa boutique en ligne.

Wine’n Go

Première app responsable* de la relation client,

au service de l’exploitant et de son territoire...



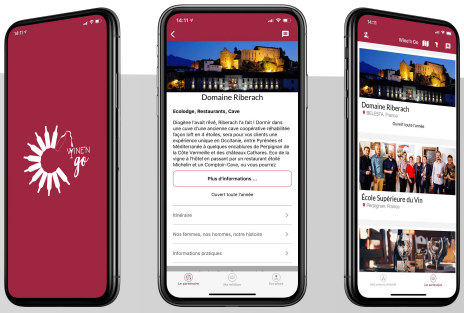
*La DATA vous permettant de réussir votre commerce est pour vous.
Un engagement à vie : Zéro commission sur vos ventes.

L’app

Performez avec l’application client gratuite Wine’n Go.

iOS

Android



Les tarifs

Un abonnement annuel, le soutien des équipes pour la mise en place.

Une seule activité	42€
Double activité (Vin + hébergements ou restaurant)	67€
Partenaires de l’École Supérieure du Vin	50%

Prix abonnement HT/mois

Formation

Nos équipes vous soutiennent et la formation peut être prise en charge par votre OPCO.